



Vous êtes mandataire automobile. Votre nouveau client vous demande de lui trouver la meilleure solution pour renouveler son parc de 15 voitures.

Ses employés font, avec leur véhicule professionnel, quotidiennement 150 Km, en ville et périphérie urbaine.

Le client est également soucieux des questions d'actualité en lien avec l'environnement.

### Votre client vous demande :

1°) De lui présenter les diverses **solutions technologiques** en termes de **motorisation de véhicules** : moteurs thermiques (essence, GPL, diesel), moteurs électriques, motorisation hybrides, moteur à hydrogène. Il est **attendu un dossier clair et rigoureux** avec des images et schémas ainsi que des explications sur le fonctionnement de chaque type de motorisation.

2°) De lui présenter en le justifiant,  **votre choix** concernant **la ou les motorisations la ou les plus adaptée(s)**, à l'utilisation des voitures par ses employés (faire une étude comparative). Votre choix devra être **justifié et argumenté**.

3°) De faire une proposition (justifiée) de **véhicule(s)** : **marque, modèle, caractéristiques, coût** (LOA, LLD, achat à crédit). Faites une étude comparative (Utilisez un tableur et faites des courbes ou des histogrammes pour illustrer votre proposition).



Vous prendrez également en compte le coût d'entretien des véhicules (contrat de maintenance).

